

ENTREPRENEUR TO-BBB



Leon Kruimer (l) en Willem van Weperen in het laboratorium van To-BBB in Leiden.

FOTO: WIEBE KIESTRA

Leidse farmaceut laat zich niet afschrikken door turbulent beursavontuur Prosensa

Rutger Betlem
Leiden

Biotechbedrijf To-BBB wil tussen nu en twee jaar naar de beurs. Leon Kruimer, oud-cfo van Crucell, is binnengehaald om het proces te begeleiden.

De banden tussen de oude top van Crucell en het Leidse biotechnologiebedrijf To-BBB zijn stevig. Dinko Valerio, oprichter van Crucell, is met zijn investeringsmaatschappij Aescap Venture een van de grote investeerders in To-BBB. En nu is Leon Kruimer, voormalig cfo van Crucell, per 1 januari binnengehaald als financieel bestuurder.

Kruimer zag Crucell groeien van tientallen werknemers naar 1600. Hij bracht de farmaceut naar de beurs, waar het in 2011 weer van verdween toen Johnson & Johnson € 1,75 mrd betaalde voor de uitstaande aandelen.

To-BBB maakt een oplossing om de 'bloed-breinbarrière' te omzeilen. Deze natuurlijke muur, die de tere zenuwen in het brein beschermt, zorgt ervoor dat de behandeling van hersenziektes uiterst ingewikkeld is. 95% van de reguliere geneesmiddelen bereikt de hersenen niet. To-BBB is geen producent van geneesmiddelen, maar maakt het nanodeeltje, het vervoersmiddel, waarin het medicijn opgesloten zit.

Een middel tegen hersentumoren staat klaar om naar een derde klinische studie te gaan. Een middel tegen MS heeft de eerste studie afgerond en kan door naar fase drie, de laatste test voor marktintroductie. 'Doordat we gebruikmaken van bestaande medicijnen, zijn ontwikkeltijden korter en minder kostbaar', zegt directeur Willem van Weperen.

Dat het bedrijf naar de beurs wil, is opvallend. Kleine biotechbedrijven kiezen doorgaans voor een lucratieve licentiedeal met een grote farmaceut. Nu al wordt 70% van de geneesmiddelen ingekocht bij jonge biotechbedrijven. Zo'n grote partner aan boord zorgt voor zekerheid, want een beursgang in de biotech is niet zonder risico's. Vers in het geheugen staat Prosensa, dat in juni 2013 bijna \$90 mln bij de Nasdaq ophaalde. Toen bleek dat de resultaten van de laatste klinische test tegenvielen, crashte de koers van het aandeel met 70%.

'Dat risico hoort bij investeren in biotech', zegt Kruimer, die To-BBB graag in Nederland naar de beurs ziet gaan. 'Het is goede pr.' Al is er ook twijfel. Er zijn nog nauwelijks fondsen uit de sector aan de Euronext genoteerd. 'De kennis, de banken, investeerders en analisten moeten er wel zijn. Er moet wel gehandeld worden.' Wat dat betreft, geeft Kruimer toe, is

Koersval
'Dat risico hoort bij investeren in biotech'

Veel werk
'Deze fase is het leukst, geen franje, hard werken'

Cash verbranden
'In deze markt moet je idealistisch zijn'

de VS veel aantrekkelijker. Afgelopen jaar vroegen daar liefst vijftig biotechbedrijven een beursnotering aan. De kennis en de markt die Nederland ontbeert, is in Amerika volop aanwezig.

Voor de beursgang ligt eerst nog de horde van de volgende klinische studie. Voor dit traject, dat zo'n € 10 mln kost, wordt nu een rondje langs investeerders gedaan. Tot nu toe is er zo'n € 20 mln in To-BBB geïnvesteerd. 'Heel weinig voor dit type onderneming', zegt Van Weperen, die het liefst zo lang mogelijk zelfstandig blijft. 'Bij een licentiedeal geef je een deel van je waarde weg.' Een beursgang is volgens Kruimer pas opportuun bij de start van de laatste klinische test. 'Dan maak je een grote waardestap.' Van Weperen vindt een omzet van honderden miljoenen in de eerste jaren geen luchtfietsrij.

Tot die tijd is er nog veel werk te verzetten. 'Ik verveel me niet', lacht Kruimer. 'Deze fase is het leukst, geen franje, hard werken.' Kruimer kijkt uit naar het moment dat het middel van To-BBB beschikbaar komt voor patiënten. 'Dat is de ultieme beloning.' Zover is het nog niet. 'Ik heb veertien jaar bij Crucell gewerkt zonder een medicijn op de markt te brengen. In deze markt moet je een bepaald idealisme bezitten om zo lang cash te verbranden.'

